

*Федеральное государственное автономное образовательное учреждение  
высшего образования «Российский университет дружбы народов»*

*Юридический институт*

Рекомендовано МССН

## **РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ**

### **ТАМОЖЕННЫЕ АСПЕКТЫ ПРИМЕНЕНИЯ БАЗИСНЫХ УСЛОВИЙ ПОСТАВОК**

**Рекомендуется для направления подготовки/специальности**

38.05.02 «Таможенное дело»

**Направленность программы (профиль)  
ВЭД в условиях цифровизации экономики**

## СОДЕРЖАНИЕ

|   |    |
|---|----|
| 1. ЦЕЛИ И ЗАДАЧИ ДИСЦИПЛИНЫ .....   | 3  |
| 2. МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ОП ВО .....                               | 3  |
| 3. ТРЕБОВАНИЯ К РЕЗУЛЬТАТАМ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ: .....                    | 4  |
| 4. ОБЪЕМ ДИСЦИПЛИНЫ И ВИДЫ УЧЕБНОЙ РАБОТЫ .....                           | 5  |
| 5. СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ .....  | 6  |
| 6. ПРАКТИЧЕСКИЕ ЗАНЯТИЯ (СЕМИНАРЫ).....                                   | 9  |
| 7. МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ: .....                  | 11 |
| 8. ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ: .....                           | 11 |
| 9. УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ:.....                       | 12 |
| 10. МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ДЛЯ ОБУЧАЮЩИХСЯ ПО ОСВОЕНИЮ<br>ДИСЦИПЛИНЫ ..... | 13 |
| ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ.....   | 17 |

## 1. Цели и задачи дисциплины

**Целью дисциплины** является формирование системы теоретических и методологических знаний об основах использования базисных условий поставок при осуществлении внешнеторговой деятельности и таможенных аспектах их применения, а также выработка соответствующих практических навыков.

### **Задачи дисциплины:**

- изучение теоретических и нормативных основ применения базисных условий поставок во внешнеторговой деятельности;
- уяснение таможенных аспектов применения базисных условий поставок;
- изучение международных правил по толкованию торговых терминов;
- овладение методологией выбора оптимальных базисных условий поставок при осуществлении внешнеторговой деятельности и расчета цены контракта при использовании различных базисных условий поставок;
- овладение основными приемами выявления особенностей влияния базисных условий поставок на размер цены контракта и на порядок расчета таможенной стоимости;
- выработка навыков расчета и контроля правильности исчисления таможенной стоимости и цены внешнеторгового контракта в зависимости от базисных условий поставок.

## 2. Место дисциплины в структуре ОП ВО

Дисциплина Б1.В.ДВ.12.02 «Таможенные аспекты применения базисных условий поставок» относится к части, формируемой участниками образовательных отношений, специальности 38.05.02 «Таможенное дело» (специалитет).

Таблица № 1

### **Предшествующие и последующие дисциплины, направленные на формирование компетенций (индикаторов компетенций)**

| № п/п                               | Шифр и наименование компетенции (индикаторы компетенции)   | Предшествующие дисциплины  | Последующие дисциплины (группы дисциплин) |
|-------------------------------------|--|--|---|
| <b>Профессиональные компетенции</b> |  |  |   |
| 1                                   | ПК-2.1.<br>Применяет правила определения происхождения товаров и методы определения таможенной стоимости, декларирует таможенную стоимость | Ценообразование во внешней торговле<br>Таможенно-тарифное регулирование внешнеторговой деятельности<br>Практикум по контролю |   |

|   |   |   |   |
|---|---|---|---|
|   |   | контрактных цен   |   |
| 2 | ПК-7.1.<br>Подготавливает и заключает внешнеторговые контракты, осуществляет их документарное сопровождение | Внешнеэкономическая деятельность фирмы в условиях цифровизации<br>Применение электронного документооборота во внешнеторговой деятельности | Практикум по контролю контрактных цен<br>SWIFT платежи в сфере околотаможенных услуг<br>Международные платежные системы |

### 3. Требования к результатам освоения дисциплины:

Процесс изучения дисциплины направлен на формирование следующих компетенций:

Таблица 2

#### Формируемые компетенции

| Компетенции | Название компетенции  | Индикаторы достижения компетенций |
|-------------|---|-----------------------------------|
| ПК-2        | Способен определять код товара в соответствии с ТН ВЭД ЕАЭС, происхождение товаров, таможенную стоимость, применять ставки таможенного тарифа, акциза и налога на добавленную стоимость, исчислять таможенные пошлины, налоги, таможенные сборы, специальные, антидемпинговые, компенсационные пошлины, пени, проценты и иные платежи, взимание которых возложено на таможенные органы, осуществлять контроль правильности их исчисления и своевременности уплаты | ПК-2.1.                           |
| ПК-7        | Способен к осуществлению внешнеэкономической деятельности организации   | ПК-7.1.                           |

В результате изучения дисциплины студент должен:

**Знать:**

значения базисных условий поставок при расчете таможенной стоимости;

порядка расчета таможенной стоимости;

основных составляющих таможенной стоимости;

**Уметь:**

выявлять особенности использования базисных условий поставок при расчете таможенной стоимости;

осуществлять контроль таможенной стоимости

**Владеть:**

методами определения таможенной стоимости – методологией расчета таможенной стоимости в зависимости от применяемых базисных условий поставок.

#### 4. Объем дисциплины и виды учебной работы

Общая трудоемкость дисциплины для очной формы обучения составляет 3 зачетные единицы.

| Вид учебной работы  | Всего часов            | Семестры (модули) в соответствии с учебными планами |
|---|------------------------|---|
|   |                        | 4 курс (семестр G)                                  |
| <b>Общая трудоемкость дисциплины</b>                      | <b>108</b>             | <b>108</b>  |
| <i>Аудиторные занятия</i>                                 | <b>48</b>              | <b>48</b>   |
| Лекции (Л)  | 16                     | 16  |
| Практические занятия (ПЗ)                                 | 32                     | 32  |
| <i>Самостоятельная работа (СР)</i>                        | <b>60</b>              | <b>60</b>   |
| <b>Общая трудоемкость дисциплины:</b><br>Час.<br>Зач. ед. | <b>108</b><br><b>3</b> | <b>108</b><br><b>3</b>                              |

Общая трудоемкость дисциплины для заочной формы обучения составляет 3 зачетные единицы.

| Вид учебной работы  | Всего часов            | Курс в соответствии с учебными планами |
|---|------------------------|--|
|   |                        | 5                                      |
| <i>Аудиторные занятия</i>                                 | <b>10</b>              | <b>10</b>                              |
| Лекции (Л)  | 4                      | 4                                      |
| Практические занятия (ПЗ)                                 | 6                      | 6                                      |
| <i>Самостоятельная работа (СР)</i>                        | <b>98</b>              | <b>98</b>                              |
| <b>Общая трудоемкость дисциплины:</b><br>Час.<br>Зач. ед. | <b>108</b><br><b>3</b> | <b>108</b><br><b>3</b>                 |

Общая трудоемкость дисциплины для очно-заочной формы обучения составляет 3 зачетные единицы.

| Вид учебной работы                 | Всего часов | Курс в соответствии с учебными планами |
|------------------------------------|-------------|--|
|                                    |             | 5 курс / семестр 9                     |
| <b>Аудиторные занятия</b>          | <b>34</b>   | <b>34</b>                              |
| Лекции (Л)                         | 17          | 17                                     |
| Практические занятия (ПЗ)          | 17          | 17                                     |
| <b>Самостоятельная работа (СР)</b> | <b>74</b>   | <b>74</b>                              |
| Общая трудоемкость дисциплины:     |             |  |
| Час.                               | <b>108</b>  | <b>108</b>                             |
| Зач. ед.                           | <b>3</b>    | <b>3</b>                               |

## 5. Содержание дисциплины

### *Содержание разделов дисциплины*

#### **Тема 1. Базисные условия поставок**

Понятие международных торговых обычаев и обыкновений. Основные особенности Инкотермс 2020. Классификация базисных условий поставок в соответствии с Инкотермс 2020.

#### **Тема 2. Базисные условия поставок для любого вида или видов транспорта в соответствии**

Особенности применения базисных условий поставок EXW, FCA, CPT, CIP, DAP, DAT, DDP. Основные обязанности продавца. Основные обязанности покупателя. Особенности определения момента поставки товара и перехода риска утраты или повреждения товара.

#### **Тема 3. Базисные условия поставок для морского и внутреннего водного транспорта**

Особенности применения базисных условий поставок FAS, FOB, CFR, CIF. Основные обязанности продавца. Основные обязанности покупателя. Особенности определения момента поставки товара и перехода риска утраты или повреждения товара.

#### **Тема 4. Практические аспекты использования базисных условий поставок при таможенном оформлении**

Нормативная правовая база применения базисных условий поставок при таможенном оформлении.

Значение базисных условий поставок при заполнении таможенной декларации на товары. Графы таможенной декларации на товары, связанные с базисными условиями поставок.

## **Тема 5. Значение базисных условий поставок при определении таможенной стоимости**

Особенности формирования таможенной стоимости в зависимости от применяемых базисных условий поставок. Корректировка таможенной стоимости, связанная с особенностями применения базисных условий поставок.

### *Разделы дисциплин и виды занятий*

Разделы (темы) дисциплины и виды занятий для очной формы обучения

| №<br>п/п | Наименование темы<br>дисциплины  | Трудоёмкость в часах |                   |    |    |     | Формы текущего<br>контроля                                      |
|----------|--|----------------------|-------------------|----|----|-----|---|
|          |  | Всего<br>часов       | Аудиторная работа |    |    | СРС |   |
|          |  |                      | Общая             | Л  | ПЗ |     |   |
| 1.       | Базисные условия поставок  | 18                   | 6                 | 2  | 4  | 12  | Устный опрос, заслушивание докладов                             |
| 2.       | Базисные условия поставок для любого вида или видов транспорта в соответствии          | 24                   | 12                | 4  | 8  | 12  | Устный опрос, заслушивание докладов, решение практических задач |
| 3.       | Базисные условия поставок для морского и внутреннего водного транспорта в соответствии | 24                   | 12                | 4  | 8  | 12  | Устный опрос, заслушивание докладов, решение практических задач |
| 4.       | Практические аспекты использования базисных условий поставок при таможенном оформлении | 24                   | 12                | 4  | 8  | 12  | Деловая игра, решение практических задач                        |
| 5        | Значение базисных условий поставок при определении таможенной стоимости                | 18                   | 6                 | 2  | 4  | 12  | Устный опрос, решение практических задач                        |
| Итого:   |  | 108                  | 48                | 16 | 32 | 60  |   |

Разделы (темы) дисциплины и виды занятий для заочной формы обучения

|    | Наименование темы (раздела)<br>дисциплины                                     | Л | ПЗ | СРС | Всего<br>часов |
|----|---|---|----|-----|----------------|
| 1. | Базисные условия поставок   | 0 | 0  | 20  | 20             |
| 2. | Базисные условия поставок для любого вида или видов транспорта в соответствии | 1 | 2  | 20  | 23             |



|        |  |   |   |    |     |
|--------|--|---|---|----|-----|
| 3.     | Базисные условия поставок для морского и внутреннего водного транспорта в соответствии | 1 | 2 | 20 | 23  |
| 4.     | Практические аспекты использования базисных условий поставок при таможенном оформлении | 1 | 2 | 20 | 23  |
| 5.     | Значение базисных условий поставок при определении таможенной стоимости                | 1 |   | 18 | 19  |
| Итого: |  | 4 | 6 | 98 | 108 |

Разделы (темы) дисциплины и виды занятий для очно-заочной формы обучения

|        | Наименование темы (раздела) дисциплины   | Л  | ПЗ | СРС | Всего часов |
|--------|--|----|----|-----|-------------|
| 1.     | Базисные условия поставок  | 2  | 2  | 15  | 19          |
| 2.     | Базисные условия поставок для любого вида или видов транспорта в соответствии          | 4  | 4  | 15  | 23          |
| 3.     | Базисные условия поставок для морского и внутреннего водного транспорта в соответствии | 2  | 2  | 15  | 19          |
| 4.     | Практические аспекты использования базисных условий поставок при таможенном оформлении | 4  | 4  | 15  | 23          |
| 5.     | Значение базисных условий поставок при определении таможенной стоимости                | 5  | 5  | 14  | 24          |
| Итого: |  | 17 | 17 | 74  | 72          |

## 6. Практические занятия (семинары)

| Наименование темы (раздела) дисциплины | Тема практического и/или семинарского занятия | Трудоемкость |
|--|---|--------------|
| 1. Базисные                            | <i>Содержание занятия:</i>                    | 4            |

|  |   |   |
|--|---|---|
| условия поставок   | <p>1. Понятие международных торговых обычаев и обыкновений.</p> <p>2. Основные особенности Инкотермс 2020.</p> <p>3. Классификация базисных условий поставок в соответствии с Инкотермс 2020.</p> <p><i>Устный опрос</i></p> <p><i>Заслушивание докладов</i></p>  |   |
| <p>2. Базисные условия поставок для любого вида или видов транспорта</p>                         | <p><i>Содержание занятия:</i></p> <p>1. Особенности применения базисных условий поставок EXW, FCA, CPT, CIP, DAP, DAT, DDP.</p> <p>2. Основные обязанности продавца.</p> <p>3. Основные обязанности покупателя.</p> <p>4. Особенности определения момента поставки товара и перехода риска утраты или повреждения товара.</p> <p><i>Устный опрос</i></p> <p><i>Решение практических задач</i></p> <p><i>Заслушивание докладов по судебной практике рассмотрения споров в части применения базисных условий поставок</i></p> | 8 |
| <p>3. Базисные условия поставок для морского и внутреннего водного транспорта</p>                | <p><i>Содержание занятия:</i></p> <p>1. Особенности применения базисных условий поставок FAS, FOB, CFR, CIF.</p> <p>2. Основные обязанности продавца.</p> <p>3. Основные обязанности покупателя.</p> <p>4. Особенности определения момента поставки товара и перехода риска утраты или повреждения товара.</p> <p><i>Устный опрос</i></p> <p><i>Решение практических задач</i></p> <p><i>Заслушивание докладов по судебной практике рассмотрения споров в части применения базисных условий поставок</i></p>                | 8 |
| <p>4. Практические аспекты использования базисных условий поставок при таможенном оформлении</p> | <p><i>Содержание занятия:</i></p> <p>1. Нормативная правовая база применения базисных условий поставок при таможенном оформлении.</p> <p>2. Значение базисных условий поставок при заполнении таможенной декларации на товары.</p> <p><i>Деловая игра «Выбор базисного условия поставки при заключении международного договора купли-продажи и заполнение декларации таможенной стоимости при</i></p>   | 8 |

|  |  |           |
|--|--|-----------|
|  | <i>перемещении товара в соответствии с заключенным контрактом»<br/>Решение практических задач</i>  |           |
| 5. Значение базисных условий поставок при определении таможенной стоимости | <p><i>Содержание занятия:</i></p> <p>1. Особенности формирования таможенной стоимости в зависимости от применяемых базисных условий поставок.</p> <p>2. Корректировка таможенной стоимости, связанная с особенностями применения базисных условий поставок.</p> <p><i>Устный опрос</i><br/><i>Решение практических задач</i></p> | 4         |
|  | <b>Итого:</b>  | <b>32</b> |

## 7. Материально-техническое обеспечение дисциплины:

| Тип аудитории                          | Оснащение аудитории  |
|--|--|
| Лекционная                             | Учебная аудитория для проведения занятий лекционного типа, технически оснащенное помещение, предназначенное для образовательных мероприятий или проведения различных академических заседаний, конференций. Wi-Fi. Программное обеспечение: продукты Microsoft (ОС, пакет офисных приложений, в т.ч. MS Office/ Office 365, Teams, Skype)   |
| Семинарская                            | Учебная аудитория для проведения занятий семинарского типа, групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации, оснащенная комплектом специализированной мебели; техническими средствами: системный блок IRBIS, монитор VIEW SONIC 19, мультимедийный проектор VIEW SONIC PGD 5254, выдвижной проекционный экран IPROJECTAL, выход в интернет MS Windows 10 64bit, Microsoft Office, Wi-Fi.         |
| Для самостоятельной работы обучающихся | Учебная аудитория для проведения занятий лекционного и семинарского типа, групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации: , Комплект специализированной мебели; технические средства: Мультимедийный Проектор Acer H6517ABD, Экран для проектора, Доска маркерная, Wi-fi Программное обеспечение: продукты Microsoft (ОС, пакет офисных приложений, в т.ч. MS Office/ Office 365, Teams, Skype) |

## 8. Информационное обеспечение дисциплины:

ЭБС РУДН и сторонние ЭБС, к которым студенты университета имеют доступ на основании заключенных договоров:

- Электронно-библиотечная система РУДН – ЭБС РУДН <http://lib.rudn.ru/MegaPro/Web>
- ЭБС «Университетская библиотека онлайн» <http://www.biblioclub.ru>
- ЭБС Юрайт <http://www.biblio-online.ru>

- ЭБС «Консультант студента» [www.studentlibrary.ru](http://www.studentlibrary.ru)
- ЭБС «Лань» <http://e.lanbook.com/>
- ЭБС «Троицкий мост»

Базы данных и поисковые системы:

- электронный фонд правовой и нормативно-технической документации <http://docs.cntd.ru/>
- поисковая система Яндекс <https://www.yandex.ru/>
- поисковая система Google <https://www.google.ru/>
- реферативная база данных SCOPUS <http://www.elsevierscience.ru/products/scopus/>

### **Ресурсы информационной сети «Интернет»:**

1. Официальный сайт Евразийской экономической комиссии [www.eurasiancommission.org](http://www.eurasiancommission.org).
2. Официальный сайт Федеральной таможенной службы Российской Федерации [www.customs.ru](http://www.customs.ru).
3. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики Российской Федерации <http://www.gks.ru>.
4. Официальный сайт справочной правовой системы «Консультант Плюс» [www.consultant.ru](http://www.consultant.ru).

## **9. Учебно-методическое обеспечение дисциплины:**

### ***Основная рекомендуемая литература***

1. Таможенный представитель как посредник таможенных операций в системе Евразийского экономического союза (ЕАЭС) : учебное пособие : [16+] / А.М. Басенко, П.В. Таранов, Л.Х. Попова и др. ; Министерство образования и науки Российской Федерации, Ростовский государственный экономический университет (РИНХ). – Ростов-на-Дону : Издательско-полиграфический комплекс РГЭУ (РИНХ), 2019. – 120 с.– Библиогр. в кн. – ISBN 978-5-7972-2571-3.
2. Торговые ограничения. Экспортный и валютный контроль: учебник для студентов вузов, обучающихся по специальности «Таможенное дело», направлению подготовки «Экономика» , профиль «Мировая экономика» / под ред. В.Б. Мантусова ; Российская таможенная академия. – Москва : Юнити, 2018. – 464 с.– Библиогр. в кн. – ISBN 978-5-238-03071-5.

### ***Дополнительная рекомендуемая литература***

1. Инкотермс 2020 [Текст] : Правила ИСС для использования торговых терминов в нац. и междунар. торговле: дата вступ. в силу 1 янв. 2011 г.: [текст на рус. и англ. яз.] / [пер. с англ. Н. Г. Вилковой]. - М. : Инфотропик Медиа, 2020. - 274 с.

2. Комментарий к Гражданскому кодексу Российской Федерации (учебно-практический). Части 1-4/ Степанов С. А., Васильев А. С., Алексеев С. С. – М.: Проспект, 2018 – 1648 с.
3. Прокушев, Е. Ф. Внешнеэкономическая деятельность : учебник и практикум для прикладного бакалавриата / Е. Ф. Прокушев, А. А. Костин ; под ред. Е. Ф. Прокушева. — 10-е изд., перераб. и доп. — М. : Издательство Юрайт, 2019. — 450 с. — (Серия : Бакалавр. Прикладной курс).
4. Вологдин, А. А. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности : учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры / А. А. Вологдин. — 6-е изд., перераб. и доп. — М. : Издательство Юрайт, 2019. — 387 с. — (Серия : Бакалавр и магистр. Академический курс).
5. Федякина, Л. Н. Международные экономические отношения в 2 ч. Часть 1 : учебник и практикум для академического бакалавриата / Л. Н. Федякина. — 2-е изд., перераб. и доп. — М. : Издательство Юрайт, 2019. — 181 с. — (Серия : Бакалавр. Академический курс).
6. Федякина, Л. Н. Международные экономические отношения в 2 ч. Часть 2 : учебник и практикум для академического бакалавриата / Л. Н. Федякина. — 2-е изд., перераб. и доп. — М. : Издательство Юрайт, 2019. — 374 с. — (Серия : Бакалавр. Академический курс. Модуль.).

### ***Нормативная правовая база***

1. Венская Конвенция о праве международных договоров (Заключена в Вене 23.05.1969) / Международное публичное право. Сборник документов. Т. 1.- М.: БЕК, 1996. С. 67 - 87
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 N 14-ФЗ
3. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 N 51-ФЗ
4. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть третья) от 26.11.2001 N 146-ФЗ
5. Федеральный закон от 03.08.2018 № 289-ФЗ «О таможенном регулировании в Российской Федерации и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации».

## **10. Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины**

### ***Общие рекомендации***

- В целях успешного освоения дисциплины следует:
- посещать все лекции, практические занятия;
  - выполнять задания для самостоятельной подготовки и подготовки к практическим занятиям;
  - активно работать на практических занятиях.

При изучении каждой темы следует:

- выучить основные понятия, предложенные в лекции;
- уяснить сущность материалов лекции;
- уточнить возникшие вопросы, требующие консультаций и дополнительного обсуждения.

Выполнение предложенных заданий включает работу с различными источниками информации – Интернет, фонды библиотеки РУДН, учебные пособия, специализированные издания, справочная правовая система «Консультант Плюс», международные и национальные статистические источники (сайты Всемирного банка, Евразийской экономической комиссии, Федеральной службы государственной статистики, Федеральной таможенной службы).

Текущий контроль осуществляется в ходе учебного процесса и индивидуальной работы со студентами, по результатам выполнения самостоятельных работ, тестирования и иных форм проверки знаний. Текущий контроль знаний включает:

- проверку качества усвоения изучаемого материала в ходе плановых занятий посредством устных опросов;
- решение практических задач и тестовых заданий;
- подготовку и выступление с докладами;
- выполнение самостоятельных домашних заданий, их оценивание и обсуждение полученных результатов.

Теоретические знания оцениваются путем проведения устных опросов студентов. Практические навыки и умения проверяются посредством выполнения практических заданий, решения практических задач и тестов.

Промежуточная аттестация по дисциплине проводится в форме тестирования.

На зачете осуществляется комплексная проверка знаний, умений и навыков студентов. Оценивание студентов на зачете осуществляется в соответствии с требованиями и критериями, установленными в вузе. Учитываются как результаты текущего контроля, так и знания, навыки и умения, непосредственно показанные студентами в ходе зачета. Более подробные критерии приведены в фонде оценочных средств.

### ***Методические указания по выполнению самостоятельной работы***

Самостоятельная работа представляет собой планируемую учебную, учебно-исследовательскую, научно-исследовательскую работу студентов, которая выполняется во внеаудиторное (аудиторное) время по заданию преподавателя и его методическом сопровождении, но без его непосредственного участия.

Целью самостоятельной работы является овладение теоретическими знаниями, профессиональными умениями и навыками по профилю будущей специальности. Кроме того, в ходе самостоятельной работы приобретается опыт творческой, исследовательской деятельности, а также развитие

самостоятельности, ответственности и организованности, творческого подхода к решению проблем учебного и профессионального уровней.

При выполнении самостоятельной работы обязателен корректный подбор необходимой литературы, использование иностранных источников (учитывать рекомендации преподавателя). Рекомендуется вести систематизированную запись прочитанного материала.

### ***Методические указания по подготовке докладов***

Это вид внеаудиторной самостоятельной работы предусматривает подготовку небольшого по объему устного сообщения для озвучивания на семинаре (практическом занятии). Сообщаемая информация носит характер уточнения или обобщения, несет новизну, отражает современный взгляд по определенным проблемам. Желательно наличие иллюстративного материала. Материалы-презентации готовятся в виде слайдов с использованием программы Microsoft PowerPoint. Обязательна авторская позиция по озвученной проблематике.

### ***Методические указания по решению практических задач***

Решение практической задачи должно быть оформлено развернуто, с указанием первичных данных и, в случае необходимости, формул. Обязательно оформление вывода в ответе.

#### **Разработчики:**

Доцент кафедры

кафедры таможенного дела

должность, название кафедры

\_\_\_\_\_ А.Ю. Пак  
подпись инициалы, фамилия

**Руководитель программы**

Зав. кафедрой таможенного дела

название кафедры

\_\_\_\_\_ Т.Н. Сауренко  
подпись инициалы, фамилия

**Заведующий кафедрой**

Таможенного дела

название кафедры

\_\_\_\_\_ Т.Н. Сауренко  
подпись инициалы, фамилия

**Кафедра таможенного дела**

УТВЕРЖДЕН

на заседании кафедры

« \_\_\_ » \_\_\_\_\_ 20 \_\_\_ г., протокол № \_\_\_

Заведующий кафедрой

\_\_\_\_\_ Т.Н. Сауренко

**ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ  
ПО УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЕ**

**ТАМОЖЕННЫЕ АСПЕКТЫ ПРИМЕНЕНИЯ БАЗИСНЫХ УСЛОВИЙ  
ПОСТАВОК**

**38.05.02 «ТАМОЖЕННОЕ ДЕЛО»**



**Паспорт фонда оценочных средств по дисциплине «ТАМОЖЕННЫЕ АСПЕКТЫ ПРИМЕНЕНИЯ БАЗИСНЫХ УСЛОВИЙ ПОСТАВОК»**

Направление/специальность 38.05.02 «ТАМОЖЕННОЕ ДЕЛО»

Дисциплина: «ТАМОЖЕННЫЕ АСПЕКТЫ ПРИМЕНЕНИЯ БАЗИСНЫХ УСЛОВИЙ ПОСТАВОК»

| Код контролируемой компетенции или ее части | Контролируемая тема дисциплины                                    | ФОСы (формы контроля уровня освоения ООП) |              |                       |                            |                            |                     |                                     | Зачет | Баллы темы |
|---|---|---|--------------|-----------------------|----------------------------|----------------------------|---------------------|-------------------------------------|-------|------------|
|   |   | Аудиторная работа                         |              |                       |                            | Самостоятельная работ      |                     |                                     |       |            |
|   |   | Устный опрос                              | Деловая игра | Заслушивание докладов | Решение практических задач | Решение практических задач | Подготовка докладов | Работа с иностранными и источниками |       |            |
| ПК-2.1, ПК-7.1.                             | 1. Базисные условия поставок                                      | 2   |              | 3                     |                            |                            | 3                   | 3                                   | 30    | 11         |
| ПК-2.1, ПК-7.1.                             | 2. Базисные условия поставок для любого вида или видов транспорта | 2   |              | 3                     | 3                          | 3                          | 3                   | 3                                   |       | 17         |
| ПК-2.1, ПК-7.1.                             | 3. Базисные условия поставок для морского и внутреннего водного   | 2   |              | 3                     | 3                          | 3                          | 3                   | 3                                   |       | 17         |

|                 |   |   |   |  |   |   |  |   |    |
|-----------------|---|---|---|--|---|---|--|---|----|
|                 | транспорта  |   |   |  |   |   |  |   |    |
| ПК-2.1, ПК-7.1. | 4. Практические аспекты использования базисных условий поставок при таможенном оформлении |   | 5 |  | 3 | 3 |  | 3 | 14 |
| ПК-2.1, ПК-7.1. | 5. Значение базисных условий поставок при определении таможенной стоимости                | 2 |   |  | 3 | 3 |  | 3 | 11 |

Дисциплина «ТАМОЖЕННЫЙ АСПЕКТЫ ПРИМЕНЕНИЯ БАЗИСНЫХ УСЛОВИЙ ПОСТАВОК»

Примерный перечень заданий для зачета

Часть I (тестовая)

1. Какое базисное условие поставки в соответствии с Инкотермс 2020 предусматривает наименьшие расходы для продавца, отраженные в договоре купли-продажи?

EXW

FAS

DDP

2. При базисном условии поставки CFR место перехода рисков утраты или повреждения товара и расходов:

совпадает

не совпадает

3. При заключении договора купли-продажи на условиях поставки CPT обязанности продавца считаются выполненными:

при передаче товаров в ж/д вагон

при передаче товаров первому перевозчику

в момент прибытия товара в место назначения

4. В CIP основную перевозку оплачивает:

покупатель;

продавец;

перевозчик.

5. В соответствии с каким базисным условием поставки (Инкотермс 2020) продавец обязан разгрузить товар:

DAT;

DDP;  
CIF;  
DAP

6. В соответствии с каким базисным условием поставки (Инкотермс 2020) к обязанностям продавца относится страхование товара :

CPT;  
DDP;  
CFR;  
CIP.

7. Какое условие поставки в соответствии с Инкотермс 2020 содержит положения, регулирующие переход права собственности на товар?

DDP  
EXW  
CIP

Нет верного варианта

8. Инкотермс как источник права:

Носит обязательный характер  
Носит рекомендательный характер  
Возможны оба варианта

9. Сколько существует терминов базисных условий поставок в соответствии с Инкотермс 2020?

12  
11  
13  
14

10. Для какого вида транспорта существуют базисные условия поставки FAS, FOB, CIF, CFR?

для любого вида

для воздушного вида транспорта

для железнодорожного вида транспорта

для морского и внутреннего водного вида транспорта

11. Для какого вида транспорта существуют базисные условия поставки EXW, FCA, CPT, DDP?

для любого вида

для воздушного вида транспорта

для железнодорожного вида транспорта

для морского и внутреннего водного вида транспорта

12. Какие базисные условия поставки в соответствии с Инкотермс 2020 включают обязательства продавца по страхованию товара:

FAS, FOB

FCA, CPT

CIP, CIF

13. Какое базисное условие поставки в соответствии с Инкотермс 2020 включает оплату импортных и экспортных пошлин и прохождение все таможенных формальностей?

DDP, DAT

DAT, DAP

DDP

14. Регулирует ли Инкотермс 2020 переход права собственности на товар?

Да

Нет

В строго определенных случаях

15. Входит ли в обязанность продавца экспортная таможенная очистка при базисном условии поставки СІР в соответствии с Инкотермс 2020?

Да

Нет

Иногда

16.

17. В обязанности продавца при каком базисном условии поставки входит разгрузка товара:

FAS

FOB

DAT

DAP

18. При каком базисном условии поставок в соответствии с Инкотермс 2020 к обязанностям продавца относится страхование?

FCA

СІР

DDP

FOB

19. Когда поставка считается осуществленной продавцом при базисном условии DAT?

когда товар, разгруженный с прибывшего транспортного средства, предоставлен в распоряжение покупателя в согласованном терминале в поименованном порту или в месте назначения

когда товар предоставлен в распоряжение покупателя на прибывшем транспортном средстве, готовым к разгрузке, в согласованном месте назначения

когда в распоряжение покупателя предоставлен товар, очищенный от таможенных пошлин, необходимых для ввоза, на прибывшем транспортном средстве, готовым для разгрузки в поименованном месте назначения.

20. Какой базис поставки в соответствии с Инкотермс 2020 возлагает на продавца минимальные обязанности?

EXW

DDP


CIP

FOB

21. При заключении контракта на поставку товара между российской компанией и украинской компанией при определении применимого права - право Украины, подлежит ли обязательному применению Инкотермс 2020 даже в случае, когда это специально не оговорено в контракте?

Да

Нет

22. Применяя тот или иной термин, необходимо ли указывать конкретный географический пункт, в котором продавец считается исполнившим свои 

обязательства по перевозке товара и несения риска утраты или повреждения товара?

Да

Нет

23. Правила Инкотермс определяют в основном:

обязанности, возникающие при доставке товара от продавцов к покупателям  
стоимость и риски, возникающие при доставке товара от продавцов к покупателям  
момент перехода права собственности на товар

24. В рамках работы какой некоммерческой международной организации актуализируется Инкотермс 2020?

Международная торговая палата

Торгово-промышленная палата

Конференция ООН по торговле и развитию (ЮНКТАД)

Ассоциация промышленников и предпринимателей

## **Часть II (практическая задача на определение БУП)**

1. Из Москвы в Донецк ввозится партия оборудования. Обязанности продавца заканчиваются после того как он предоставит груз на своем складе для выгрузки его покупателем. Так же продавец вправе помочь покупателю осуществить таможенное оформление.

2. Из Москвы в Китай провинция Ляонинь ввозит партия труб. Из Москвы до порта Находка ж/д транспортом. От порта Находка до порта Доляль морским транспортом. От порта Доляль до провинции Ляонинь в Китае автотранспортом. Расходы по перевозке берет на себя продавец. При этом за покупателем ответственность за сохранность груза и страховка.

3. Украинскому покупателю проданы медикаменты со склада производителя в Красноярске. Согласно договоренностям продавец помогает



покупателю получить экспортную лицензию и осуществить таможенное оформление вывозимых медикаментов. Также продавец бесплатно предоставляет покупателю своих грузчиков для погрузки автомобиля покупателя на складе, при этом покупатель не вправе предъявлять претензии по качеству погрузки. Доставка товара от Красноярска до Киева производится покупателем авиатранспортом за свой счет.

4. В США продается кедровый орех. Доставка осуществляется авиатранспортом, фрахтуемым покупателем. Обязанности продавца по поставке заканчиваются, когда товара, очищенный для экспорта, сдается перевозчику (авиакомпания «Сибирь») в аэропорту Толмачево г. Новосибирска. Товар доставляется по маршруту Новосибирск-Хабаровск-Лос-Анжелес. В Хабаровске производится перегрузка в самолет американской авиакомпании

5. Из Германии (г. Мюнхен) ввозится обувь автотранспортом. Продавец организует перевозку обуви до таможенного терминала в Москве, страхуя товар, но не принимая на себя транспортных рисков. За счет продавца товары также выгружаются на терминале. От Москвы до Новосибирска обувь перевозится железнодорожным транспортом за счет покупателя.

6. Из Венгрии ввозится пробная партия вина, доставляемая продавцом за свой счет и на свой риск железнодорожным транспортом от Будапешта до Красноярска (станция Базаиха). В Красноярске представитель продавца также оформляет необходимые импортные документа, в том числе таможенную декларацию, однако стороны договорились, что продавцом оплачивается при таможенном оформлении только акциз и НДС, а импортная таможенная пошлина будет оплачиваться покупателем.

### **Часть III (практическая задача на расчет)**

4.1.1.1. Ввозится полностью обрушенный пропаренный длиннозерный рис с отношением длины к ширине, равным 3 и более из Республики Вьетнам объемом 2 тонны по цене 1 доллар за кг. Покупатель в

Ярославле принимает товар на своем складском терминале. Продавец организует поставку на терминал, несет ответственность за риск случайной гибели или повреждение товара. Поставка осуществляется морем по маршруту Ханой – Рига (2000 долл), жд транспортом Рига – Брест (800 долл), автотранспортом Брест –Ярославль (800 долл). У всех перевозчиков генеральная страховка на свою деятельность. Погрузочно-разгрузочные работы стоят по 200 долл в каждом транспортном узле. Экспортные формальности во Вьетнаме стоят 100 долл.

Определить, рассчитать и заполнить:

- Условия поставки
- Цена контракта
- Таможенная стоимость (46 графа)
- Код товара (33 графа)
- Таможенные платежи (графа 47).

4.1.1.2. Из Калькутты (Индия) в Санкт-Петербург (РФ) авиатранспортом ввозится индийский чай (09 ТНВЭД), имеется сертификат о происхождении товара из Индии. Продавец передал товар перевозчику на своем складе и загрузил его на транспортное средство перевозчика, номинированного покупателем. Продавец осуществляет все экспортные формальности. Стоимость партии индийского чая – 50000 долларов. Стоимость погрузо-разгрузочных работ и складирование товара на автотранспортное средство в Калькутте 300 дол. Экспортная таможенная очистка составила 200 дол. Стоимость перевозки из Индии до Санкт-Петербурга – 3700 дол. Стоимость страхования партии – 1000 дол. Курс доллара – 66 руб. Определите базисное условие поставки, цену контракта, таможенную стоимость, сумму ввозной таможенной пошлины по ставке 5%, рассчитайте таможенные платежи, подлежащие оплате.

**Критерии оценки выполненных заданий для зачета**

Максимально возможное количество набранных баллов по итогам выполнения заданий составляет 30 баллов:

за правильный ответ на каждое задание Части I начисляется 0,5 баллов (верное определение правильных вариантов из предложенных тестовым заданием) – итого максимально возможное количество по итогам выполнения Части I 12 баллов;

за правильный ответ на каждое задание Части II начисляется 2 балла (максимально правильный развернутый ответ) - итого максимально возможное количество по итогам выполнения Части II 12 баллов;

за правильное решение одной задачи Части III начисляется 8 баллов (правильное решение задачи, правильный выбор базисного условия поставки, верно определенный размер ставки таможенной пошлины, выявление причинно-следственных связей, умение формулировать выводы).

Составитель

А.Ю. Пак

Заведующий кафедрой таможенного дела

Т.Н. Сауренко

«    »                    20    г.

**Кафедра таможенного дела**

## **ДЕЛОВАЯ ИГРА**

### **по дисциплине «ТАМОЖЕННЫЕ АСПЕКТЫ ПРИМЕНЕНИЯ БАЗИСНЫХ УСЛОВИЙ ПОСТАВОК»**

1. Тема «Выбор базисного условия поставки при заключении международного договора купли-продажи и заполнение декларации таможенной стоимости при перемещении товара в соответствии с заключенным контрактом».

2. Концепция игры: проведение деловой встречи между контрагентами (продавец-покупатель и представители их компаний) для выбора оптимального

базисного условия поставки, определения цены контракта и предварительного расчета таможенных платежей.

3. Роли:

Генеральный директор компании продавца;

Генеральный директор компании покупателя;

Начальник отдела внешнеторговой деятельности компании продавца;

Начальник отдела внешнеторговой деятельности компании покупателя;

Начальник отдела логистики компании продавца;

Начальник отдела логистики компании покупателя;

Эксперты по определению таможенной стоимости;

Эксперты по расчету таможенных платежей;

и т.д.

4. Ожидаемый результат: выбор оптимального базисного условия поставки исходя из вида товара, вида его транспортировки и т.д., определение цены контракты, расчет таможенной стоимости, расчет предварительных таможенных платежей.

### **Критерии оценки участия в деловой игре**

Участие в деловой игре должно быть активным. Выступления в рамках игры должны быть обоснованными и корректными. Обязательна предварительная подготовка к игре.

Критерии:

– степень участия;

– обоснованность высказываний;

– предварительная подготовка.

Составитель

А.Ю. Пак

«    »                    20    г.

## Кафедра таможенного дела

### Примерный перечень тем для докладов, сообщений, эссе, презентаций по дисциплине «ТАМОЖЕННЫЕ АСПЕКТЫ ПРИМЕНЕНИЯ БАЗИСНЫХ УСЛОВИЙ ПОСТАВОК»

1. Судебная практика применения Инкотермс для любого вида транспорта.
2. Судебная практика применения Инкотермс для морского и внутреннего водного вида транспорта.
3. Анализ иностранной судебной практики применения Инкотермс для любого вида транспорта.
4. Анализ иностранной судебной практики применения Инкотермс для морского и внутреннего водного вида транспорта.
5. Судебная практика рассмотрения споров о корректировке размера таможенной стоимости во взаимосвязи с Инкотермс.
6. Нестандартное применение базисных условий поставок.
7. Практика применения Инкотермс в зарубежных странах.
8. Международные обыкновения и обычаи. Юридическая сила Инкотермс.

#### Критерии оценки:

Доклад должен быть четко выстроенным и логически связанным. Желательно использование демонстрационного материала. Обязательно формулирование собственной обоснованной позиции и выводов.

#### Критерии:

- логичность и связанность;
- использование иллюстративного материала;
- грамматическое оформление;
- наличие собственной обоснованной позиции.

Составитель

А.Ю. Пак

«    »                    20    г.

## Кафедра таможенного дела

### Примерный перечень практических задач по дисциплине «ТАМОЖЕННЫЕ АСПЕКТЫ ПРИМЕНЕНИЯ БАЗИСНЫХ УСЛОВИЙ ПОСТАВОК»

1. В Узбекистане куплены овощи, которые продавец обязуется доставить на свой риск и на свой счет автотранспортом от Ташкента до склада покупателя в Москве. Кроме того, представитель продавца получит на овощи сертификат безопасности и произведет таможенное оформление в Южной таможне.

2. Из Голландии (Амстердам) ввозятся цветы авиатранспортом. Продавец оплачивает авиатариф до аэропорта Шереметьево и выгрузку товара из самолета на таможенный терминал, но не страхует товар и не несет ответственности за его сохранность. Доставка от Шереметьево до Красноярска авиатранспортом организуется покупателем самостоятельно.

3. В Японии куплены телевизоры. Продавец оформляет все необходимые экспортные документы, оплачивает доставку товара до порта Йокогама и погрузку на бор судна, зафрахтованного покупателем. Доставка от японского порта до места назначения осуществляется покупателем за свой счет и на свою ответственность: Йокогама – Владивосток-морской транспорт; Владивосток-Красноярск- авиатранспорт.

4. Из Японии ввозятся автомобили. Продавец отвечает за доставку автомобилей морским транспортом от порта Йокогама до российского порта Восточный. На этом участке пути продавец несет все транспортные расходы, включая морскую страховку. Страхование производится продавцом в пользу покупателя. Продавец также оплачивает стоимость выгрузки автомобилей в порту назначения с судна на причал.

5. В Бельгии куплена мебель. Продавец оплачивает морскую перевозку мебели от порта Антверпен до латвийского порта Юрмала. Продавец не страхует товар и не отвечает за его сохранность. Погрузочно-разгрузочные и

транспортные расходы от момента прибытия товара в Юрмалу до места назначения (Москва) оплачиваются покупателем.

6. Во Францию продается живица сосновая в бочках. Российский продавец организует доставку товара за свой счет и на свой риск из Красноярска через порт Выборг до французского порта Марсель. В Марселе продавец осуществляет импортные формальности и сдает товар, очищенный для импорта, на портовый склад.

7. В Китай проданы удобрения. Российский продавец оплачивает железнодорожный тариф за доставку груза до места назначения (г. Ляонин). Страхование груза также осуществляется продавцом в пользу покупателя.

8. Поставка лесоматериалов, проданных в Казахстан, осуществляется из Красноярска до Чимкента железнодорожным транспортом за счет продавца. Товар на время его транспортировки продавцом не страхуется. Продавец также не несет ответственности за сохранность леса во время перевозки.

9. Ростовская компания заключила контракт с Грузией о поставке вина «Ахашени» условия. Ростовская компания будет загружать товар со склада продавца–производителя (Батуми). Все расходы и риски на покупателе, экспортная очистка также в обязанностях покупателя.

10. Калининградская фирма заключила контракт с финской компанией «Sportlive» о Продаже спортивного инвентаря на следующих условиях. Договор страхования является обязанностью продавца. Кроме того, продавец также заключает договор перевозки до порта назначения – Котка. Риск и утраты повреждения переходит в момент когда товар находится на борту судна.

11. Заключён договор купли-продажи между России и Швейцарией (продавец) по приобретению часов «Rolex» на следующих условиях. Покупатель забирает товар со склада продавца городе Берн, улица Крампасса, дом семь. К обязанностям продавца относится размещение товара на прибывшем транспортном средстве. Перевозка осуществляется авиатранспортом и заключение договор перевозки является обязанностью покупателя.

12. Из Китая (Нинбо) ввозится партия детских кукол морским транспортом. Продавец осуществляет экспортные формальности и размещает

товар на борту судна. Продавец заключил договор и оплатил все расходы и фрахт, необходимые для доставки товара в морской порт Владивостока.

13. Из Красноярска в Дрезден (Германия) вывозится партия пшеницы авиатранспортом. Продавец несет расходы по погрузке, перевозке, страховке и передает товар в согласованном месте - аэропорт Дрездена.

14. Таможенный орган осуществляет таможенное оформление партии чая, ввозимой в Россию из Великобритании авиатранспортом. Отправитель передает товар перевозчику, осуществив при этом экспортную очистку и совершив погрузочные работы на борт самолёта.

15. Из Германии (Мюнхен) ввозится партия курток авиатранспортом. Продавец оплачивает авиатранспортировку до аэропорта Внуково и выгрузку товара на терминале, но не страхует товар во время перевозки и не несет ответственность за его сохранность. Доставка от аэропорта Внуково до Калуги осуществляется покупателем. Определите базис поставки в соответствии с Инкотермс 2020.

16. Из Испании (Мадрид) авиатранспортом ввозятся мандарины. Продавец организует их перевозку до таможенного терминала в Москве, страхуя их, но не принимает на себя транспортных рисков. За счет продавца товары выгружаются в терминале. Определите базис поставки в соответствии с Инкотермс 2020.

17. Из Турции (Стамбул) ввозится партия тканей в Москву авиатранспортом. К обязанностям продавца относится доставка товара, выгрузка в аэропорту, организация транспортировки. Продавец несет риски утраты или повреждения товара во время транспортировки. Определить базис поставки в соответствии с Инкотермс 2020.

18. Из Китая (Гуаньчжоу) во Владивосток ввозится обувь мужская морским транспортом. Продавец оформляет все необходимые экспортные документы, фрахтует судно до порта Владивостока. Продавец не несет риск за порчу товара в процессе транспортировки, но осуществляет страхование. Определите базис поставки в соответствии с Инкотермс 2020.



19. В Канаду продается кедровый орех. Доставка осуществляется авиатранспортом. Договор перевозки заключается продавцом. Обязанности продавца по поставке заканчиваются, когда товара, прошедший экспортные таможенные формальности, сдается авиаперевозчику в аэропорту Толмачево г. Новосибирска. Товар доставляется по маршруту Новосибирск-Хабаровск-Торонто. В Хабаровске производится перегрузка в самолет американской авиакомпании. Определите базис поставки в соответствии с Инкотермс 2020.

20. В США из России продается партия курток. Доставка осуществляется авиатранспортом, фрахтуемым покупателем. Обязанности продавца по поставке заканчиваются, когда товар, очищенный от экспорта сдается перевозчику в аэропорту Емельяново (Красноярск). Товар поставляется по маршруту Красноярск – Владивосток – Нью-Йорк. Определите базис поставки в соответствии с Инкотермс 2020.

21. Из Осаки (Япония) ввозятся телевизоры. Доставка авиатранспортом, продавец уплачивает авиатариф до аэропорта Домодедово, оплачивает выгрузку товара из самолета и несет риски за утрату и повреждение товара во время транспортировки.

22. Из Мадрида (Испания) ввозятся кожаные куртки автотранспортом. Продавец оплачивает перевозку товара и страхует товар. Перевозка осуществлена до транспортно-логистического терминала в Санкт-Петербурге и там выгружаются за счет продавца. Определите базис поставки в соответствии с Инкотермс 2020.

23. Российский покупатель заключил контракт с немецкой фирмой на покупку 100 пар обуви. Товар продан со склада продавца в Баден-Бадене. Согласно договору купли-продажи продавец помогает пройти все необходимые экспортные формальности. Доставка осуществляется от Баден-Бадена до Ростова-на-Дону автотранспортом покупателем за свой счет и на свою ответственность.

24. Французская компания продает российскому покупателю туалетную воду. Транспортировка товара из Грасса в Санкт-Петербург осуществляется автотранспортом. Договор перевозки заключает продавец, но при этом не несет

риска за утрату или повреждение товара. Определить базисные условия поставки в соответствии с Инкотермс 2020.

25. Из России в Испанию продается партия меховых норковых шляп. Доставка осуществляется авиатранспортом за счет покупателя. Обязанности продавца заканчиваются при передаче товара первому перевозчику в аэропорту Шереметьево. Продавец произвел необходимую экспортную очистку. Товар доставляется по маршруту Москва-Мадрид. Определите базисные условия поставки в соответствии с Инкотермс 2020.

26. Немецкая фирма покупает батуты у Российской фирмы. Покупка батутов осуществляется со склада продавца в г. Москва. Российская фирма помогает покупателю получить экспортную лицензию и осуществить таможенное оформление батутов. Покупатель берет на себя все расходы по доставке и страхованию товара.

27. Из Японии (Токио) ввозится декоративная косметика авиатранспортом. Продавец оплачивает авиатариф до Москвы (аэропорт Домодедово) и выгрузку из самолета на таможенный терминал. Продавец не страхует товар. Риски за сохранность товара несет покупатель. Доставка от Москвы до Санкт-Петербурга ж/д транспортом осуществляется покупателем самостоятельно.

28. Фирма в Республике Корея (г. Сеул) закупает лыковые мочалки. Доставку авиатранспортом оплачивает покупатель. Продавец за свой счет проводит экспортную таможенную очистку. Продавец несет все риски до момента погрузки поставки на транспортное средство в аэропорту Жуковский (Г. Жуковский). Лыковые мочалки доставляются по маршруту Жуковский-Владивосток-Сеул.

29. Предприятие (г. Москва) закупает партию токарных станков (г. Гамбург), отпускная цена которой составляет 200 000 долларов. Основная перевозка осуществляется ж/д транспортом (Франкфурт – Брест - Москва). К обязанностям продавца относится заключение договора перевозки и страхование риска утраты или повреждения товара. Определить базисные

условия поставки, цену контракта, а также рассчитать таможенную стоимость при следующих условиях:

Экспортные формальности - 50 долл

Перевозка до ж/д станции Франкфурт 200 долл

Перевозка ж/д Франкфурт – Брест – 1500 долл

Перевозка ж/д Брест – Москва – 1000 долл.

Стоимость выгрузки на складе покупателя 200 долл

Страховая премия 100 долл

Импортные формальности 800 долл

курс доллара – 65 рублей.

### **Критерии оценки:**

Решение задачи должно быть полным, обоснованным и содержать верный ответ с подробным логическим объяснением.

Критерии:

- развернутость решения;
- верность логики решения и конечного ответа.

Составитель

А.Ю. Пак

«    »                    20    г.

Программа составлена в соответствии с требованиями ОС ВО РУДН.

### **Разработчики:**

Доцент кафедры

кафедры таможенного дела

должность, название кафедры

\_\_\_\_\_   
подпись

А.Ю. Пак

инициалы, фамилия

**Руководитель программы**

Зав. кафедрой таможенного дела  
название кафедры

\_\_\_\_\_

подпись

Т.Н. Сауренко  
инициалы, фамилия

**Заведующий кафедрой**  
Таможенного дела  
название кафедры

\_\_\_\_\_

подпись

Т.Н. Сауренко  
инициалы, фамилия