Документ подписан простой электронной подписью

Информация о владельце:

ФИО: Ястребф едеральное чтосударственное автономное образовательное учреждение высшего образования должность: Ректор «Российский университет дружбы народов имени Патриса Лумумбы» Дата подписания: 14.05.2025 10:14:59

Уникальный программный ключ:

Институт мировой экономики и бизнеса

ca953a0120d891083f939673078 (наименование основного учебного подразделения (ОУП)-разработчика ОП ВО)

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ

МЕЖДУНАРОДНЫЙ МАРКЕТИНГ

(наименование дисциплины/модуля)

Рекомендована МССН для направления подготовки/специальности:

38.03.01 ЭКОНОМИКА

(код и наименование направления подготовки/специальности)

ДИСШИПЛИНЫ велется рамках реализации профессиональной образовательной программы высшего образования (ОП BO):

МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА И МЕЖДУНАРОДНАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ **БЕЗОПАСНОСТЬ**

(наименование (профиль/специализация) ОП ВО)

1. ЦЕЛЬ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

Дисциплина «Международный маркетинг» входит в программу бакалавриата «Мировая экономика и международная экономическая безопасность» по направлению 38.03.01 «Экономика» и изучается в 6 семестре 3 курса. Дисциплину реализует Институт мировой экономики и бизнеса. Дисциплина состоит из 4 разделов и 12 тем и направлена на изучение бизнес-процессов и маркетинговых инструментов на всех уровнях управления международным маркетингом, комплекса маркетинга в соответствии с международной стратегией организации

Целью освоения дисциплины является формирование знаний и навыкой принятия международных маркетинговых решений на стратегическом уровне управления

2. ТРЕБОВАНИЯ К РЕЗУЛЬТАТАМ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

Освоение дисциплины «Международный маркетинг» направлено на формирование у обучающихся следующих компетенций (части компетенций):

Таблица 2.1. Перечень компетенций, формируемых у обучающихся при освоении дисциплины (результаты освоения дисциплины)

Шифр	Компетенция	Индикаторы достижения компетенции (в рамках данной дисциплины)
ПК-1	Способен анализировать и интерпретировать данные отечественной и зарубежной статистики о социально-экономических процессах и явлениях, выявлять тенденции изменения социально-экономических показателей	ПК-1.1 Знает методы анализа и интерпретации данных статистики о социально-экономических процессах и явлениях; ПК-1.2 Умеет на основе анализа выделять тенденции изменения социально-экономических показателей; ПК-1.3 Ориентируется в актуальных тенденциях социально-экономического развития мира;
ПК-3	Способен анализировать конъюнктуры рынка товаров и услуг	ПК-3.1 Изучает рынок, стоимость товаров и услуг, их характристики, сегменты рынка; ПК-3.2 Использует знания конькюнктуры рынка для реализации товаров и услуг, умеет использовать различные методы анализа; ПК-3.3 Анализирует рынок, предлагает на этой основе определенные товары и услуги, может объяснить систему ценообразования по данным категориям товаров;

3. МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ОП ВО

Дисциплина «Международный маркетинг» относится к обязательной части блока 1 «Дисциплины (модули)» образовательной программы высшего образования.

В рамках образовательной программы высшего образования обучающиеся также осваивают другие дисциплины и/или практики, способствующие достижению запланированных результатов освоения дисциплины «Международный маркетинг».

Таблица 3.1. Перечень компонентов ОП ВО, способствующих достижению запланированных результатов освоения дисциплины

Шифр	Наименование компетенции	Предшествующие дисциплины/модули, практики*	Последующие дисциплины/модули, практики*
ПК-1	Способен анализировать и	Зарубежное страноведение;	Преддипломная практика;
11K-1	интерпретировать данные	Экономика и политика стран	Международные платежные

Шифр	Наименование	Предшествующие дисциплины/модули,	Последующие дисциплины/модули,
шифр	компетенции		
		практики*	практики*
	отечественной и	Ближнего Востока**;	системы и инструменты;
	зарубежной статистики о	Экономика и политика стран	Международная торговля
	социально-экономических	Африки**;	интеллектуальной
	процессах и явлениях,	Процессы региональной	собственностью и
	выявлять тенденции	экономической интеграции в	высокотехнологичной
	изменения социально-	мировой экономике;	продукцией**;
	экономических	Миграционные режимы и	Основы таможенно-
	показателей	паспортно-визовая	тарифного регулирования;
		дипломатия**;	TNCs' Investment Strategies in
		Экономика и политика стран	African Countries**;
		Индо-Тихоокеанского региона**;	
		Экономика и политика стран	
		Латинской Америки**;	
		Электронная коммерция**;	
		Геоэкономический потенциал стран с формирующимися	
		стран с формирующимися рынками**;	
		рынками · , Геоэкономический потенциал	
		развитых стран**;	
		разватых страт , Стратегии выхода ТНК на	
		зарубежные рынки;	
		Экономическая статистика;	
		Психология личности и	
		профессиональное	
		самоопределение**;	
		Экономическая география;	
		Экономика и политика стран	
		<i>Европы**</i> ;	
		Экономика и политика США и	
		Канады**;	
		Мировая экономика;	
		Экономика и политика стран	
		Ближнего Востока**;	
		Экономика и политика стран	
		Африки**; Электронная коммерция**;	Преддипломная практика;
		Электронная коммерция · · , Маркетинг;	Мировые энергетические
		Экономика и политика стран	рынки**;
		Европы**;	Внешнеэкономическая
		Экономика и политика стран	деятельность регионов
		Индо-Тихоокеанского региона**;	$P\Phi^{**};$
H14.0	Способен анализировать	Экономика и политика стран	Практические аспекты
ПК-3	конъюнктуры рынка	Латинской Америки**;	организации
	товаров и услуг	Экономика и политика США и	внешнеэкономической
		Канады**;	деятельности**;
		Мировая экономика;	BRICS+ in the Global
		Международные экономические	Economy**;
		отношения;	TNCs' Investment Strategies in
		Анализ и прогноз мировых	African Countries**;
		товарных рынков;	
		Глобальные тренды развития	
		мировой промышленности**;	

^{* -} заполняется в соответствии с матрицей компетенций и СУП ОП ВО ** - элективные дисциплины /практики

4. ОБЪЕМ ДИСЦИПЛИНЫ И ВИДЫ УЧЕБНОЙ РАБОТЫ

Общая трудоемкость дисциплины «Международный маркетинг» составляет «3» зачетные единицы.

Таблица 4.1. Виды учебной работы по периодам освоения образовательной программы высшего образования для очной формы обучения.

Вид учебной работы	ВСЕГО, ак.ч.		Семестр(-ы)	
вид ученной работы			6	
Контактная работа, ак.ч.	51		51	
Текции (ЛК) 17		17		
Лабораторные работы (ЛР)	ораторные работы (ЛР)		0	
Практические/семинарские занятия (СЗ)	34		34	
Самостоятельная работа обучающихся, ак.ч.	39		39	
Контроль (экзамен/зачет с оценкой), ак.ч.	18		18	
Общая трудоемкость дисциплины	ак.ч.	108	108	
	зач.ед.	3	3	

5. СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

Таблица 5.1. Содержание дисциплины (модуля) по видам учебной работы

Номер раздела	Наименование раздела дисциплины	Содержание раздела (темы)		Вид учебной работы*
Раздел 1	Современные концепции международного маркетинга.	1.1	Сущность международного маркетинга и этапы перехода к международному маркетинга	ЛК, СЗ
		1.2	Мотивы интернационализации бизнеса	ЛК, СЗ
		1.3	Стили поведения компании на мждународном рынке. Основные решения международного маркетинга	ЛК, СЗ
Раздел 2	Планирование выхода компании на зарубежные рынки	2.1	Модель планирования выхода на зарубежные рынки. Среда и условия эффективности международной маркетинговой деятельности	ЛК, СЗ
		2.2	Сегментирование международных рынков. Оценка возможностей освоения сегмента	ЛК, СЗ
		2.3	Международные маркетинговые исследования	ЛК, СЗ
		2.4	Управление комплексом международного маркетинга	ЛК, СЗ
	Международные маркетинговые стратегии -	3.1	Стратегии концепции многонационального рынка, Стратегии глокализации и глобализации	ЛК, СЗ
Раздел 3		3.2	Международные конкурентные стратегии	ЛК, СЗ
		3.3	Кросскультурные аспекты международного маркетинга	ЛК, СЗ
Раздел 4	Организация междугнародного маркетинга	4.1	Структура управления международным маркетингом	ЛК, СЗ
		4.2	Функции управления в международном маркетинге	ЛК, СЗ

^{*} - заполняется только по ${\bf \underline{OYHOЙ}}$ форме обучения: $\it \Pi K$ – $\it лекции$; $\it \Pi P$ – $\it лабораторные работы; <math>\it C3$ – $\it практические/семинарские занятия.$

6. МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

Таблица 6.1. Материально-техническое обеспечение дисциплины

Тип аудитории	Оснащение аудитории	Специализированное учебное/лабораторное оборудование, ПО и материалы для освоения дисциплины (при необходимости)
Лекционная	Аудитория для проведения занятий лекционного типа, оснащенная комплектом специализированной мебели; доской (экраном) и техническими средствами мультимедиа презентаций.	Моноблок Lenovo AIO-510-22ISH Intel I5 2200 MHz/8 GB/1000 GB/DVD/audio, монитор 21" Мультимедиа проектор Casio XJ-S400UN Проекционный экран GEHA 244*244 MS Windows 10 64bit Microsoft Office 2021 LTSC
Семинарская	Аудитория для проведения занятий семинарского типа, групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации,	Моноблок Lenovo AIO- 510-22ISH Intel I5 2200 MHz/8 GB/1000 GB/DVD/audio, монитор

		1
	оснащенная комплектом	21" Мультимедиа
	специализированной мебели и	проектор Casio XJ-
	техническими средствами мультимедиа	S400UN Проекционный
	презентаций.	экран GEHA 244*244 MS
	_	Windows 10 64bit
		Microsoft Office 2021
		LTSC
		Моноблок Lenovo AIO-
		510-22ISH Intel I5 2200
	Аудитория для самостоятельной работы	MHz/8 GB/1000
_	обучающихся (может использоваться для проведения семинарских занятий и	GB/DVD/audio, монитор
Для		21" Мультимедиа
самостоятельной работы		проектор Casio XJ-
		S400UN Проекционный
		экран GEHA 244*244 MS
		Windows 10 64bit
		Microsoft Office 2021
		LTSC

^{* -} аудитория для самостоятельной работы обучающихся указывается ОБЯЗАТЕЛЬНО!

7. УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ И ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

Основная литература:

- 1. Международный маркетинг: учебник и практикум для вузов / под редакцией И. В. Воробьевой, К. .. Пецольдт, С. Ф. Сутырина. Москва: Издательство Юрайт, 2025. 398 с. (Высшее образование). ISBN 978-5-534-02455-5. Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. URL: https://urait.ru/bcode/560503 (дата обращения: 24.04.2025).
- 2. Диденко, Н. И. Международный маркетинг. Основы теории : учебник для вузов / Н. И. Диденко, Д. Ф. Скрипнюк. Москва : Издательство Юрайт, 2025. 153 с. (Высшее образование). ISBN 978-5-9916-9799-6. Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. URL: https://urait.ru/bcode/561829 (дата обращения: 24.04.2025).

Дополнительная литература:

- 1. Диденко, Н. И. Международный маркетинг. Основы теории: учебник для вузов / Н. И. Диденко, Д. Ф. Скрипнюк. Москва: Издательство Юрайт, 2025. 153 с. (Высшее образование). ISBN 978-5-9916-9799-6. Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. URL: https://urait.ru/bcode/561829 (дата обращения: 24.04.2025).
- 2. Международный маркетинг: учебник и практикум для вузов / под редакцией А. Л. Абаева, В. А. Алексунина. Москва: Издательство Юрайт, 2025. 343 с. (Высшее образование). ISBN 978-5-534-17118-1. Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. URL: https://urait.ru/bcode/560112 (дата обращения: 24.04.2025).

Ресурсы информационно-телекоммуникационной сети «Интернет»:

- 1. ЭБС РУДН и сторонние ЭБС, к которым студенты университета имеют доступ на основании заключенных договоров
- Электронно-библиотечная система РУДН ЭБС РУДН https://mega.rudn.ru/MegaPro/Web
 - ЭБС «Университетская библиотека онлайн» http://www.biblioclub.ru
 - ЭБС «Юрайт» http://www.biblio-online.ru
 - ЭБС «Консультант студента» www.studentlibrary.ru

- ЭБС «Знаниум» https://znanium.ru/
- 2. Базы данных и поисковые системы
 - Sage https://journals.sagepub.com/
 - Springer Nature Link https://link.springer.com/
 - Wiley Journal Database https://onlinelibrary.wiley.com/
 - Наукометрическая база данных Lens.org https://www.lens.org

Учебно-методические материалы для самостоятельной работы обучающихся при освоении дисциплины/модуля*:

- 1. Курс лекций по дисциплине «Международный маркетинг».
- * все учебно-методические материалы для самостоятельной работы обучающихся размещаются в соответствии с действующим порядком на странице дисциплины <u>в ТУИС</u>!

РАЗРАБОТЧИК:

		Калыгина Валентина
Старший преподаватель	Викторовна	
Должность, БУП	Подпись	Фамилия И.О.
РУКОВОДИТЕЛЬ БУП:		
Должность БУП	Подпись	Фамилия И.О.
РУКОВОДИТЕЛЬ ОП ВО:		
		Андронова Инна
Профессор		Витальевна
Должность, БУП	Подпись	Фамилия И.О.