Документ подписан простой электронной подписью

Информация о владельце:

ФИО: Ястребф едератьное чесударственное автономное образовательное учреждение высшего образования Должность: Ректор «Российский унив ерситет дружбы народов имени Патриса Лумумбы» Дата подписания: 20.06.2025 09:53:29

Уникальный программный ключ:

Филологический факультет са<u>953а0120d891083f939673078ef1a989dae18а (наименование осно</u>вного учебного подразделения (ОУП)-разработчика ОП ВО)

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ

(наименование дисциплины/модуля)

Рекомендована МССН для направления подготовки/специальности:

42.03.01 РЕКЛАМА И СВЯЗИ С ОБЩЕСТВЕННОСТЬЮ

(код и наименование направления подготовки/специальности)

ЛИСШИПЛИНЫ велется рамках реализации профессиональной образовательной программы высшего образования (ОП BO):

РЕКЛАМА И СВЯЗИ С ОБЩЕСТВЕННОСТЬЮ

(наименование (профиль/специализация) ОП ВО)

1. ЦЕЛЬ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

Дисциплина «» входит в программу «Реклама и связи с общественностью» по направлению 42.03.01 «Реклама и связи с общественностью» и изучается в семестре курса. Дисциплину реализует Кафедра массовых коммуникаций. Дисциплина состоит из 6 разделов и 6 тем и направлена на изучение основных инструментов New Media коммуникаций.

Целью освоения дисциплины является приобретение студентами базовых знаний и навыков в этой области. Курсом \square выделяется наиболее репрезентативный материал, глубокое освоение которого \square позволяет студентам научиться самостоятельно понимать и оценивать возможности PR \square в New Media, овладеть навыками работы с основными инструментами New Media \square коммуникаций.

2. ТРЕБОВАНИЯ К РЕЗУЛЬТАТАМ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

Освоение дисциплины «» направлено на формирование у обучающихся следующих компетенций (части компетенций):

Таблица 2.1. Перечень компетенций, формируемых у обучающихся при освоении дисциплины (результаты освоения дисциплины)

IIIrda	Гомнодолица	Индикаторы достижения компетенции	
Шифр	Компетенция	(в рамках данной дисциплины)	
ОПК-7	Способен учитывать эффекты и последствия своей профессиональной деятельности, следуя принципам социальной ответственности	ОПК-7.1 Знает цеховые принципы социальной ответственности, типовые эффекты и последствия профессиональной деятельности; ОПК-7.2 Осуществляет отбор информации, профессиональных средств и приемов рекламы и связей с общественностью в соответствии с принципами социальной ответственности и этическими нормами, принятым профессиональным сообществом;	
ОПК-8	Способен понимать принципы работы современных информационных технологий и использовать их для решения задач профессиональной деятельности	ОПК-8.2 Умеет вводить и обрабатывать текстовые данные, сканировать и обрабатывать графическую информацию; использовать цифровые технологии, методы и способы технической обработки и размещения информационных ресурсов и материалов в классических и цифровых ресурсах и СМИ; ОПК-8.3 Владеет навыками использования цифровых технологий, методов и способов технической обработки и размещения информационных ресурсов и материалов в классических и цифровых ресурсах и СМИ; владеет навыками создания и ведения информационных баз данных; навыками размещения информации в цифровом пространстве;	
ПК-1	Способен принимать участие в управлении и организации работы рекламных служб и служб по связям с общественностью фирмы и организации, осуществлять оперативное планирование и оперативный контроль рекламной работы, деятельности по связям с общественностью, проводить мероприятия по повышению имиджа организации, продвижению товаров и услуг фирмы на рынок, оценивать	ПК-1.1 Реализует типовые алгоритмы проектов и кампаний в сфере рекламы и связей с общественностью; ПК-1.2 Готовит основные документы по сопровождению проекта в сфере рекламы и (или) связей с общественностью;	

Шифр	Компетенция	Индикаторы достижения компетенции (в рамках данной дисциплины)
	эффективность рекламной деятельности и связей с общественностью	

3. МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ОП ВО

Дисциплина «» относится к .

В рамках образовательной программы высшего образования обучающиеся также осваивают другие дисциплины и/или практики, способствующие достижению запланированных результатов освоения дисциплины «».

Tаблица 3.1. Перечень компонентов $O\Pi$ BO, способствующих достижению запланированных результатов освоения дисциплины

Шифр	Наименование компетенции	Предшествующие дисциплины/модули, практики*	Последующие дисциплины/модули, практики*
ОПК-7	Способен учитывать эффекты и последствия своей профессиональной деятельности, следуя принципам социальной ответственности	Введение в специальность; Основы маркетинга; Практика интегрированных маркетинговых коммуникаций; Теория и практика массовой коммуникации; Организация работы отделов рекламы и связей с общественностью; Организация и проведение PR-кампаний; Интегрированные коммуникации в бизнесе; Меdia relations; Деловой этикет; Правоведение;	приктип
ОПК-8	Способен понимать принципы работы современных информационных технологий и использовать их для решения задач профессиональной деятельности	Компьютерные технологии и информатика; Основы дизайна и композиции; Профессионально- ознакомительная практика;	
ПК-1	Способен принимать участие в управлении и организации работы рекламных служб и служб по связям с общественностью фирмы и организации, осуществлять оперативное планирование и оперативный контроль рекламной работы, деятельности по связям с общественностью, проводить мероприятия по повышению имиджа	Профессионально- ознакомительная практика; Введение в специальность; История рекламы и связей с общественностью; Основы менеджмента; Технологии производства в рекламе и связях с общественностью; Основы интегрированных коммуникаций в PR; Теория и практика массовой коммуникации; Основы интегрированных коммуникации;	Преддипломная практика; Антикризисное управление; Отраслевой PR;

Шифр	Наименование компетенции	Предшествующие дисциплины/модули, практики*	Последующие дисциплины/модули, практики*
	организации,	Имагология;	
	продвижению товаров и	Организация работы отделов	
	услуг фирмы на рынок,	рекламы и связей с	
	оценивать эффективность	общественностью;	
	рекламной деятельности и	Интегрированные коммуникации	
	связей с общественностью	в бизнесе;	
		История русского искусства**;	

^{* -} заполняется в соответствии с матрицей компетенций и СУП ОП ВО ** - элективные дисциплины /практики

4. ОБЪЕМ ДИСЦИПЛИНЫ И ВИДЫ УЧЕБНОЙ РАБОТЫ

5. СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

Таблица 5.1. Содержание дисциплины (модуля) по видам учебной работы

Номер раздела	Наименование раздела дисциплины	Содержание раздела (темы)		Вид учебной работы*
	Роль и место	1.1	Понятие New Media (NM) в массовых коммуникациях.	ЛК, СЗ
Раздел 1	социальных сетей в современных коммуникациях.	1.2	Предпосылки возникновения и развития Public Relations (PR) в NM. Место и значение NM в массовых коммуникациях.	ЛК, СЗ
		1.3	Составляющие информационного поля: типы площадок и каналов 2.0.	ЛК, СЗ
Раздел 2	Стратегии и инструменты работы в New and Social Media	2.1	Роль и место социальных сетей в современных коммуникациях. Особенности распространения информации в интернете и предпосылки успешной коммуникации.	лк, сз
Раздел 3	Проектный подход к работе в New media	3.1	New media для органов государственной власти. New Media как инструмент репутационного менеджмента	ЛК, СЗ
Раздел 4	Дополнительные возможности New media			
Раздел 5	Перспективы развития New and Social Media			
Раздел 6	Практика продвижения в New and Social Media	6.1	Технологии и тексты New and Social Media	СЗ

^{*} - заполняется только по $\underline{\mathbf{O}\mathbf{\Psi}\mathbf{H}\mathbf{O}\mathbf{\breve{H}}}$ форме обучения: $\mathit{Л}\mathit{K}$ – лекции; $\mathit{Л}\mathit{P}$ – лабораторные работы; $\mathit{C}3$ – практические/семинарские занятия.

6. МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

Таблица 6.1. Материально-техническое обеспечение дисциплины

Тип аудитории	Оснащение аудитории	Специализированное учебное/лабораторное оборудование, ПО и материалы для освоения дисциплины (при необходимости)
	Аудитория для проведения занятий	
	лекционного типа, оснащенная	
Лекционная	комплектом специализированной мебели;	
	доской (экраном) и техническими	
	средствами мультимедиа презентаций.	
	Аудитория для проведения занятий	
	семинарского типа, групповых и	
	индивидуальных консультаций, текущего	
Семинарская	контроля и промежуточной аттестации,	
Семинарская	оснащенная комплектом	
	специализированной мебели и	
	техническими средствами мультимедиа	
	презентаций.	
Для	Аудитория для самостоятельной работы	
самостоятельной	обучающихся (может использоваться для	

работы	проведения семинарских занятий и	
	консультаций), оснащенная комплектом	
	специализированной мебели и	
	компьютерами с доступом в ЭИОС.	

^{* -} аудитория для самостоятельной работы обучающихся указывается **ОБЯЗАТЕЛЬНО!**!

7. УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ И ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

Основная литература:

- 1. Davidson, Dooley: Social Media Marketing. Student's Book with digib. Express Publishing, 2019.
- 2. Бабаев А., Евдокимов Н. Контекстная реклама. Спб.: Питер, 2011.
- 3. Брекенридж Д. PR 2.0: Новые медиа, новый аудитории, новые инструменты. М.: Эксмо, 2010.
- 4. Вертайм К., Фенвик Я. Цифровой маркетинг. Как увеличить продажи с помощью социальных сетей, блогов, вики-ресурсов, мобильных телефонов и других современных технологий. М.: Альпина Паблишерз, Юрайт, 2017 г.
- 5. Грабельников А.А. Массовая информация в России: от первой газеты до информационного общества. М.: изд-во РУДН, 2001.
- 6. Гуров Φ . Продвижение бизнеса в Интернет: все о рг и рекламе в сети. М: Вершина, 2008.
- 7. Калмыков А.А., Коханова Л.А. Интернет-журналистика. М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2005.

8.

Кэннелл Ш., Трэвис Б. Секреты продвижения на YouTube: Как увеличить количество подписчиков и много зарабатывать. – М: Альпина, 2020.

9

Кеннеди Д., Уэлш-Филлипс К. Жесткий SMM. – М.: Альпина, 2018.

Максимюк К. Новый Интернет для бизнеса. Блоги. Социальные сети. Форумы.

Видеохостинги. – М.: Эксмо, 2010.

11.

12.

Монахов В. «СМИ и Интернет: проблемы правового регулирования». – М.: 2002. Сенаторов А. Контент-маркетинг: Стратегии продвижения в социальных сетях. – М.: Альпина, 2016.

13.

Сенаторов А. Битва за подписчика «ВКонтакте»: SMM-руководство. – М.: Альпина, 2015.

14.

Скотт Д.М. Новые правила маркетинга и PR. Как использовать социальные сети, блоги, подкасты и вирусный маркетинг для непосредственного контакта с покупателем. – М.: Альпина Паблишерз, 2011.

15.

Умаров М. Р
Рописные истины. Почему не все могут сделать очевидное. – М.: Эксмо, 2019.

16.

Халилов Д. Метод скользкой горки: Сторителлинг для Reels, Stories, TikTok роликов и других форматов социальных сетей. – М.: Альпина, 2022. 17.

Филь М. Новые технологии управления миром. – М.: Синергия, 2016. 2.

Дополнительная литература:

- 1. Боярский А. Специалисты без связей с общественностью // Деньги, 2010 №36.
- 2. Вельф А. Бой с тенью // Деньги, 2010, № 44.
- 3. Дашковский И. Нафиг ваш трафик // Деньги, 2016, № 36.
- 4. Завалишин Д., Завалишина Е., Колмановская Е. Интернетско-русский разговорник. М.: Прессверк, 2001.
- 5. Крюкова Е., Савельев Е. 100+ хаков для интернет-маркетологов: Как получить трафик и конвертировать его в продажи. М.: Альпина, 2018.
- 6. Рубченко М. Наука блогерских войн // Эксперт, 2010, № 42.
- 7. Скрипников С. Связанные сетью 2.0 // Эксперт, 2010, № 39.
- 8. Стейплс Т., Янг Д. Прорваться сквозь шум: Как привлечь всеобщее внимание в сети. М: Альпина, 2020.
- 9. Трофимова Г.Н. Русский язык в сетевых СМИ: этико-правовые аспекты. Материалы научно-практического семинара «Теория и практика лингвистического анализа текстов СМИ в судебных экспертизах и информационных спорах», ч.1, М.: 2002. С.64 68.
- 10. Ющук Е.Л., Кузин А.В. Противодействие черному РК в Интернете. М.: Вершина, 2008.
- 11. Evans Dave Social Media Marketing: An Hour a Day. Sybex, 2008.

2.

Ресурсы информационно-телекоммуникационной сети «Интернет»:

- 1. ЭБС РУДН и сторонние ЭБС, к которым студенты университета имеют доступ на основании заключенных договоров
- Электронно-библиотечная система РУДН ЭБС РУДН https://mega.rudn.ru/MegaPro/Web
 - ЭБС «Университетская библиотека онлайн» http://www.biblioclub.ru
 - ЭБС «Юрайт» http://www.biblio-online.ru
 - ЭБС «Консультант студента» www.studentlibrary.ru
 - ЭБС «Знаниум» https://znanium.ru/
 - 2. Базы данных и поисковые системы
 - Sage https://journals.sagepub.com/
 - Springer Nature Link https://link.springer.com/
 - Wiley Journal Database https://onlinelibrary.wiley.com/
 - Наукометрическая база данных Lens.org https://www.lens.org

Учебно-методические материалы для самостоятельной работы обучающихся при освоении дисциплины/модуля*:

- 1. Курс лекций по дисциплине «».
- * все учебно-методические материалы для самостоятельной работы обучающихся размещаются в соответствии с действующим порядком на странице дисциплины <u>в ТУИС!</u>

		Еременко Елизавета
		Александровна
Должность, БУП	Подпись	Фамилия И.О.
РУКОВОДИТЕЛЬ БУП:		
		Барабаш Виктор
		Владимирович $[M]$ (вн.
Заведующий кафедрой		совм.) Заведу
Должность БУП	Подпись	Фамилия И.О.
РУКОВОДИТЕЛЬ ОП ВО:		
		Барабаш Виктор

Подпись

РАЗРАБОТЧИК:

Заведующий кафедрой Должность, БУП

Владимирович Фамилия И.О.